

Check

製菓や包装資材のネット販売を行うタイセイ(本社・大分県津久見市、

佐藤成一社長)は、「フェイスブック」の「いいね!」数が15万件を突破した。有名シェフの実演やレシピ紹介など動画の配信が奏功した。配信前に内容を告知し、視聴を希望するユーザーに「いいね!」を促して顧客接点を拡大につなげている。

「フェイスブック」の活用もその一環。製菓材料や包装資材などを合わせて2万9000点を販売し、1万件以上のレシピコンテンツを保有しているものの、知名度が低いことが課題となっていた。フェイスブックは菓子を手作りするターゲットのアクティブライト率が高く親和性があると判断。投稿内容の質にこだわることターゲット層との接点拡大し、情報の拡散につながる」と予想した。

「フェイスブック」上で行うライブ配信ではプロのパティシエなどが実演してレシピや技、コツを紹介する内容。無料で視聴できる手軽さや、その場で質問し回答を得られるリアルタイム性が好評を得ているという。

タイセイ FBの「いいね!」15万件に ライブ動画などで接点拡大

「ライブ配信は昨年11月にスタートして、昨年までに3回配信。有名パティシエなどがデモンストレーションを行った。今後も有名パティシエや料理研究家、プロガーなどと連携し、配信回数を増やす考え。また、レシピ動画は、ユーザーの興味関心の高いレシピ意識して投稿する。自社の持つ1万以上のレシピの中から

FBはターゲットとの親和性が高い
イト内の回遊性を高める。



「自宅で作りたいレシピ」をスタッフから、選んで配信する。バレンタインに向けではオリジナル商品の「チョコレート型」を使った動画を配信する予定。動画をきっかけに通販サイト「cotta」へのアクセスを促進する。「チョコレート型」を使ったレシピはバレンタインの集ページに掲載し、そのようにだ。

「LINE」のお友達の人を突破するなど好調

「インスタグラム」、「ツイッター」などを幅広く活用し、コミュニ

なお、同社では、フェイスブック以外にSNSは「ライン」、「インスタグラム」、「ツイッター」などを